

На правах рекламы.

ТОЛЛИНГ ИЛИ СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО? ПРЕДЛОЖЕНИЕ ООО «ПК «ТЕХПРОМСИНТЕЗ»

Толлинг лакокрасочных материалов — это тип производства, при котором заказчик передает заводу-изготовителю давальческое сырье (пигменты, смолы, растворители), а получает готовую продукцию, произведенную по его рецептуре, оплачивая только услугу производства.

Толлинговая схема позволяет компаниям сосредоточиться на ключевых компетенциях: разработке рецептур, маркетинге и продажах, передавая производственные процессы профессиональному оператору с готовой инфраструктурой и технологической экспертизой.

ООО ПК «Техпромсинтез» работает как по контрактному, так и толлинговому направлениям. Более 25 лет компания занимается разработкой и производством лакокрасочных материалов различного типа и назначения. Производство расположено в Сергиево-Посадском г.о. Московской области в 500 метрах от трассы А-108 («Большое Московское кольцо») с выходом на основные магистральные шоссе ЦФО, что обеспечивает максимальную логистическую доступность.

Инфраструктура завода «Техпромсинтез» дает возможность заказчику нарабатывать как тестовые образцы объемом до 1 литра, так и промышленные партии в десятки тонн. Производство оснащено диссольверами объемом от 10 до 4000 л, реакторами от 2000 до 10 000 л с мешалками мощностью до 36 кВт, бисерными мельницами, позволяющими достигать высокой степени гомогенизации и тонкости помола до 15 мкм. Производственная база «Техпромсинтез» способна работать с продуктами вязкостью до 400 000 сП, что охватывает практически весь спектр лакокрасочной продукции: от жидких грунтовок до пастообразных и тиксотропных компаундов. Мощность выработки до 7000 т лакокрасочной продукции в год.

В 2026 г. предприятие прошло ресертификацию на соответствие стандартам ISO 9001:2015 и ГОСТ-Р ИСО 9001:2015.

ПОЧЕМУ ТОЛЛИНГ ВЫГОДЕН ЗАКАЗЧИКУ?

1. Отсутствие капитальных вложений в производство

Строительство цеха мощностью 300–500 тонн/месяц «под ключ» (здание, диссольверы, бисерные мельницы, емкостной парк, АСУ ТП, очистные сооружения) обойдется ориентировочно в 150–300 млн рублей. Толлинг полностью устраняет этот барьер: заказчик получает доступ к уже налаженным производственным линиям, оплачивая только услуги.

2. Сокращение операционных расходов

При толлинге отсутствует необходимость содержать производственный персонал, оплачивать энергоресурсы, ремонтировать оборудование, организовывать складскую инфраструктуру и утилизировать отходы — все это уже заложено в стоимость услуг переработчика.





3. Скорость вывода продукта на рынок

При собственном производстве путь от идеи до первой промышленной партии может занять годы: проектирование, строительство, закупка оборудования, пусконаладка, обучение персонала. В рамках толлингового сотрудничества реально получить промышленную партию в течение месяца после подписания договора. Производством будут заниматься профессионалы, понимающие химию продуктов и производственные процессы.



4. Гибкость и масштабируемость

Толлинг позволяет оперативно наращивать объемы в зависимости от рыночного спроса без дополнительных инвестиций. В случае падения спроса можно так же быстро сократить заказы — без необходимости содержать простаивающие мощности и платить рабочим за простой. Для сезонных продуктов это особенно критично: собственное производство потребовало бы волнового найма и увольнения сотрудников.



5. Доступ к экспертизе и технологиям

Профессиональные толлинговые площадки оснащены широким спектром оборудования. Заказчик получает доступ к консультациям отраслевых экспертов, которые адаптируют лабораторные рецептуры под промышленное производство и подберут аналоги дефицитного или импортного сырья.



6. Прозрачность и предсказуемость затрат

Стоимость услуг переработчика складывается из совокупности затрат на производство (энергоресурсы, износ оборудования, трудозатраты, технологические операции) и рассчитывается на единицу готовой продукции за 1 кг. Потери сырья нормируются на этапе опытной наработки и корректируются при переходе к серийному производству, что позволяет точно учитывать экономику процесса. Модель сотрудничества с зафиксированной рецептурой снижает риск рекламаций и переделок, которые стоят дорого.

Толлинговая модель эффективна для бизнеса любого масштаба: от стартапов, которым нужны малые партии без инвестиций в завод, до крупных брендов, расширяющих ассортимент или компенсирующих нехватку собственных мощностей.

Ключевое условие успеха – выбор надежного партнера. Обращайтесь к профессионалам!

ООО «ПК «Техпромсинтез» открыто для сотрудничества!

Патрикеева Ольга Викторовна,

руководитель отдела продаж

+7 (910) 000-35-58, sale@tpscm.ru

Подробнее об услуге на tolling.tpscm.ru